

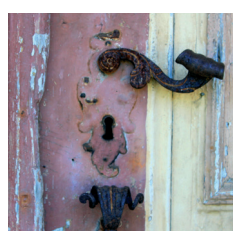


AltesHaus
Historische Immobilien

Häuser mit Seele und Charakter



Wertschätzung



Leidenschaft für alte Häuser

Sie wollen Ihr Haus verkaufen und möchten, dass es in gute Hände kommt – dass es einen neuen Eigentümer findet, der Ihr Haus wertschätzt?

Wir kümmern uns darum!

Wir, das sind Fachleute, die die Leidenschaft für alte Häuser verbindet: Architekten, Bauhistoriker, Bauingenieure und Fachmakler für historische Immobilien. Wir verkaufen nicht nur Häuser sondern Werte. Unsere Kunden sind Liebhaber historischer Bausubstanz.



Den Charakter eines Hauses spüren

Mit der Spezialisierung auf historische Immobilien wollen wir Ihrem Anwesen den Stellenwert geben, den es verdient. Bei uns ist Ihr Haus nicht eines von vielen, sondern ein individuelles Einzelstück. Wir legen Wert darauf, bei jedem Angebot das Einmalige, die Geschichte, die baulichen Besonderheiten, die regionalen

Bezüge, eben den Charakter Ihres Hauses herauszustellen. Dazu gehört eine ansprechende Präsentation mit fundierten Informationen, die den Kaufinteressenten begeistern kann, aber auch einen realistischen Eindruck vermittelt.

So gelingt es uns, den zu Ihrem Haus passenden Käufer zu finden.



Einzelstücke

Mühle
Herrenhaus
Schloss
Landhaus
Bauernhaus
Scheune
Stadthaus
Villa



Historische Anwesen verkaufen

Sie sind bei uns richtig, wenn Sie ein historisches Anwesen verkaufen möchten. Egal ob Schloss, Herrenhaus, bäuerliches Anwesen, Siedlungshaus, Stadtvilla, Fabrikgebäude oder Mühle. Gerne unter Denkmalschutz stehend. Der Zustand ist zweitrangig, wichtiges Kriterium: Das Baujahr des Hauses sollte vor 1950 liegen.

Sprechen Sie uns an:

Das Büro AltesHaus | Historische Immobilien ist mit selbstständigen Partnern bundesweit tätig.

Büro Mecklenburg-Vorpommern

Dipl.-Ing. (FH) Cornelia Stoll

Büro Berlin-Brandenburg

Dipl.-Ing., M. A. Martina Reichelt

Büro Südwest

Angelika Klein



Und das können wir für Sie tun:

- Den Zustand Ihrer Immobilie fachlich einschätzen
- Den Marktwert ermitteln
- Informationen einholen und bewerten
- Die Historie recherchieren
- Aussagekräftige Fotos erstellen
- Ein hochwertiges Exposé anfertigen
- Anzeigen schalten und Exposés versenden
- Gespräche mit Interessenten führen und die Seriosität der Anfragen beurteilen
- Besichtigungen organisieren und durchführen
- Vorschläge für Sanierungen oder Umbauten machen
- Verhandlungen führen
- Beide Parteien bis zum Vertragsabschluss und ggf. bis zur Schlüsselübergabe betreuen



Charakter

Das Wunderbare eines Hauses ergibt sich weniger aus dem Schutz oder der Wärme, die es uns bietet. Auch nicht aus dem Umstand, das Haus selbst zu besitzen.

Es ist vielmehr die Flut und Zärtlichkeit, die es nach und nach in uns freisetzt. Die sich in der Tiefe unseres Herzens formt und sich allmählich den Weg bahnt und endlich wie Quellwasser an die Oberfläche dringt ...

Antoine de Saint-Exupéry

AltesHaus · Historische Immobilien

Büro Mecklenburg-Vorpommern: Cornelia Stoll · Dipl.-Ing. (FH) · Baustraße 13 · 17389 Anklam · T 0 39 71.25 85 91 · buero.mv@AltesHaus.com

Büro Berlin-Brandenburg: Martina Reichelt · Dipl.-Ing., M. A. · Resedastraße 37 · 14543 Teltow · T 0 33 28.3 09 01 93 · buero.bb@AltesHaus.com

Büro Südwest: Angelika Klein · Kettelerstraße 35 · 63512 Hainburg · T 0 61 82.9 49 03 69 · buero.sw@AltesHaus.com

www.historische.immobilien · www.schloss-kaufen.com